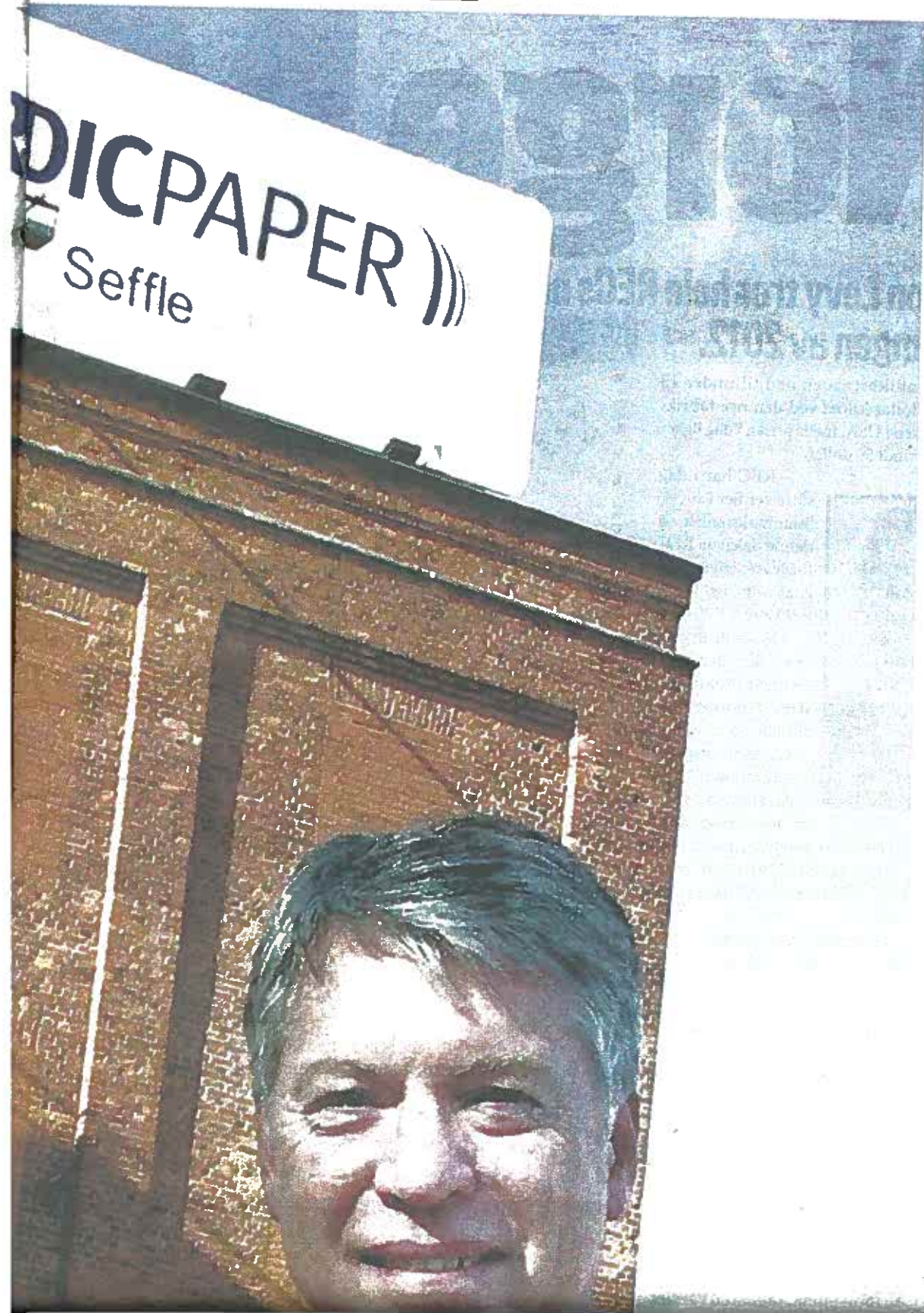


Kepapiret



DALER NED: Prisingen er nok på vei ned, ifølge Norvestor-sjef Lars Grinde. FOTO: EIVIND YGGESETH

- Har solgt det vi skal

Ifølge Lars Grinde i Norvestor har optimismen forsvunnet i kjølvannet av gjeldsuroen.

- Vi har sett en endring etter sommerferien i kjøpers favor, sier Norvestor-sjef Lars Grinde, som solgte treningskjeden Elixia til Altor for 2,2 milliarder kroner i mai.

- Den voldsomme optimismen vi så ved inngangen av året har gradvis forsvunnet sammen med at urolighetene i markedet har tiltatt.

Grinde registrerer at både børsnoteringer og salgsprosesser er lagt på is, og mener den generelle makrousikkerheten gjør kjøperne avventende.

Selektivt marked

- Hva har dette å si for prisingen i transaksjoner?

- Prisingen er nok på vei ned, og markedet er selektivt. Man vil

gjærne se hvilken retning markedet tar før man gjennomfører oppkjøp, sier Norvestor-sjefen, med henvisning til gjeldskrisen i Sør-Europa og Hellas som nærmer seg en konkurs.

- Vil de lavere prisene gjøre det vanskeligere for kjøper og selger å møtes?

- Det er vanskelig å svare på, men det har lenge vært begrensninger på selgersiden - særlig for

mindre selskaper. På den annen side er det fortsatt mye penger tilgjengelig i markedet for nye investeringer. Men det vil nok være lavere aktivitet så lenge makrobildet

er såpass usikkert.

Grinde avviser at Norvestor vil selge Panorama og Life i år, selskaper de har eid siden 2005, ettersom de begge er i god forfatning og viser positiv utvikling i inntjeningen uten særlig drahjelp så langt fra bedrede retailmarkeder.

- Vi har gjort unna de salgene som skulle gjøres i år. Nå ser vi helst muligheter på kjøpersiden, sier han.

Den voldsomme optimismen vi så ved inngangen av året har gradvis forsvunnet

NORVESTOR-SJEF LARS GRINDE