



DOBLING PÅ TRE ÅR: Inmeta Crayon-sjef Jarl Øverby skal nær doble omsetningen til 3 milliarder. FOTO: LEIF HAVAR KVANDE

■ Eksporterer Norge til Sverige, Finland og Tyskland

» Vi kan alle triksene

MARKED: - Vi skal være det naturlige stoppestedet når bedrifter skal ordne opp i programvarelisensene sine, sier konsernsjef Jarl Øverby i Inmeta Crayon.

LEIF HAVAR KVANDE
LEIF.KVANDE@FINANSAVISEN.NO

Inmeta Crayon har to forretningsområder, konsulent tjenester og lisenshåndtering, eller Software Asset Management (SAM) på IT-isk.

- Gartner anslår at man kan spare opptil 35 prosent av programvarekostnadene gjennom gode

lisensprosesser, sier konsernsjef Jarl Øverby i Inmeta Crayon.

Det blir stadig vanskeligere for bedrifter å følge programvareselskapenes lisensregler, og de dukker ofte uanmeldt opp for å gjøre lisensrevisjon.

Oppkjøp eller fisjoner bidrar til å gjøre programvareområdet uover-

siktig for bedriftene. Enda verre er det med ny teknologi som virtualisering, skytjenester og nye maskiner som kobles til bedriftenes systemer.

Kan triksene

- En vanlig bedrift gjennomgår dette hvert tredje år og det gir ofte overraskende utgifter. Vi gjør dette hver dag. Vi kan alle triksene, fortsetter Øverby.

Han sier at selv om markedet har blitt mye mer modent de siste årene, har ikke «lyset godt helt opp ennå.»

Omtrent halvparten av lisensomsetningen kommer fra offentlig sektor, resten fra private bedrifter.

- Det offentlige er mest opptatt av at ting gjøres riktig, mens det private vil spare penger, sier Øverby.

Fetere bunnlinje

I fjor omsatte Inmeta Crayon for 1,7 milliarder kroner, en vekst på 12 prosent år over år. I samme periode bedret driftsresultatet seg med 28 prosent, driftsmarginen økte med 1 prosentpoeng fra 2010 til vel 4 prosent.

Omtrent 400 millioner kroner av

Inmeta Crayon				
(Mill. kr)	1. kv/12	1. kv/11	2011	2010
Driftsinntekter	369	369	1.660	1.481
Driftsresultat	5,6	16,9	71,5	55,9
Resultat før skatt	4,8	15,6	69,5	60,0
Resultat etter skatt	3,5	12,0	53,0	50,9

Proforma-tall

- Leverer lisensrådgivning, konsulent tjenester og kursing.
- Selger og bistår større selskaper med programvarelisenser fra blant andre Microsoft, IBM, Adobe, Citrix og Oracle.
- Leverer IT-konsulent tjenester med vekt på infrastruktur, prosjektledelse, sam-
- handling og Business Intelligence.
- 430 ansatte, hovedkontor i Oslo og virksomhet i Sverige, Finland og Tyskland.
- Norvestor kjøpte selskapet for 831 millioner kroner høsten 2011 og tok det av børs.

omsetningen kommer fra Inmeta Crayons konsulentdivisjon. Selskapet startet konsulentsatsingen

som en følge av at lisenshåndteringen ga en godt innblikk i bedriftene programvare- og IT-behov. Konsulentvirksomheten er delt i to, infrastruktur og lønningssiden, der Inmeta Crayon leverer tjenester innen Java, .Net, Sharepoint og Business Intelligence.

I september i fjor, mens Inmeta Crayon fortsatt var børsnotert, peilet selskapet seg inn mot en omsetning på 3 milliarder i 2014 med et EBIT-

DA-resultat på 200 millioner kroner. Målet står fast og i år er budsjettet en vekst på 20 prosent.

» Gartner anslår at man kan spare opptil 35 prosent av programvarekostnadene gjennom gode lisensprosesser
JARL ØVERBY, INMETA CRAYON

Det tilsier at resten av året blir aktivt. I årets første kvartal var omsetningen på linje med første kvartal i fjor, mens driftsresultatet har falt med 67 prosent år over år. Øverby sier at driftsresultatet i årets første kvartal er så lavt på grunn av at kostnadene til Norvestors kjøp av selskapet i fjor samt innløsninger av opsjoner er tatt over driften.

Tester utenlands-satsing i Norge

- Det er overraskende lett å ta norske konsepter ut, sier Inmeta-sjefen.

Inmeta Crayon har virksomhet i Sverige, Finland, Danmark og Tyskland. I Sverige og Finland «er resultatene solide», Danmark «går godt» og satsingen i Tyskland «går i balanse».

Konseptene testes først ut i Norge før de flyttes ut.

- Det er overraskende lett å ta norske konsepter ut, sier konsern-

sjef Jarl Øverby i Inmeta Crayon.

- Påvirker ikke kulturforskjeller driften?

- Kravene til å drive forretning er like over på tvers av landegrensene. Bedriftene ønsker å bruke mindre penger på driften, og trenger å følge reglene som gjelder for programvarelisenser, svarer Øverby.