

Norge



NORGESBESØK: Alex Salmond er i Norge for å lære av hvordan oljeformuen forvaltes her.

FOTO: EIVIND YGGESETH

Penger på byggavfall

INDUSTRI: Norvestor gjør comeback i avfallsbransjen med Sortera. Planen er å ta byggesekker fra Stockholm til resten av Norden.

THOMAS C. HØIE
THOMAS.HOIE@FINANSAVISEN.NO

Henrik Westöo og Conny Ryk etablerte sitt første selskap under gymnastiden, og for seks år siden satset de sammen på avfall fra byggeplasser.

Nå slipper 29-åringene det Oslo-baserte oppkjøpsfondet Norvestor inn på eiersiden i Sortera. Dermed skal andre nordiske byer enn Stockholm fargelegges med neongrønne byggesekker og containere.

– Avfall er et interessant område, med gode underliggende drivere knyttet til miljø og økte krav til resirkulering, sier Fredrik Korterud, partner i Norvestor.

Skal eie avfallet

Sortera startet opp i 2006 med én ansatt i tillegg til grunnleggerne. I dag teller arbeidsstokken 47 ansatte og kundelisten 4.000 selskaper. Bedriften omsatte for 80 millioner svenske kroner i fjor.

– Westöo og Ryk har vært dyktige, og vi er imponert over hva de har fått til på relativt kort tid, sier Korterud.

Oppkjøpet av Sortera skjer gjennom det sjette Norvestor-fondet. I fjor gjennomførte forvalterteamet et knippe spektakulære salg, blant annet treningskjeden Elixia til Altor på forsommeren.

I løpet av høsten ble RenoNorden, et selskap som samler inn og



PARTNERE: Henrik Westöo (t.h.) og Conny Ryk har drevet business sammen siden gymnaset. Nå slipper gründerne inn private equity-fondet Norvestor på eiersiden i Sortera.

FOTO: SORTERA

transporterer husholdningsavfall, solgt til det britiske oppkjøpsfondet CapVest Equity Partners og svenske Accent Equity Partners.

– Denne gangen går vi ett steg lenger ned i verdikjeden, ved at vi også tar eierskap i avfallet og sorterer det på et eget anlegg. Selskapet har utspring i Stockholm, hvor de har kommet lenger enn andre nordiske byer når det gjelder byggesekkproduktet. Det vil være naturlig å ekspandere til andre byer i Norge, Danmark og Sverige av en viss størrelse, sier Korterud.

Konsolidering

Forretningsidéen er å rette seg mot små og mellomstore håndverksbedrifter, som betaler for å få hentet en full sekk eller container og der prisen er avhengig av innholdet.

– I tillegg får vi inntekter dersom avfallet kan selges videre slik som metaller og brennbart materiale, sier Korterud.



NORVESTOR: Fredrik Korterud.

Ifølge Norvestor er det totale nordiske markedet for byggavfall på drøyt 7 milliarder kroner årlig, med Norsk Gjenvinning, Franze-foss, Ragn Sells og Sita som noen av de største aktørene.

– I dag har Sortera sitt eget gjenvinningsanlegg utenfor Stockholm, og det vil vi også vurdere i andre byer. Et slikt anlegg er imidlertid avhengig av en viss størrelse for å være lønnsomt, sier han.

Det har skjedd en konsolidering i avfallsbransjen de siste

Sortera

- Etablert av Conny Ryk og Henrik Westöo i 2006.
- Samler inn og sorterer avfall fra byggeplasser, blant annet gjennom byggesekker og containere. Har også sitt eget sorteringsanlegg.
- Omsatte for 80 millioner svenske kroner i fjor og har nærmere 50 ansatte.
- Private equity-fondet Norvestor kommer inn på eiersiden med 75 prosent, mens gründerne blir sittende igjen med resten.

årene. I midten av februar i fjor sikret Altor seg Veolia Miljø, og to måneder senere kom også Veidekke Gjenvinning inn i porteføljen. Ett år i forveien overtok EQT det danske selskapet Kommunekemi, og for én måned siden solgte Trygve Jacobsen og Arne Incoronato Spesialavfall Rogaland (Sar) til britiske Stirling Square Capital Partners.

Swift Family

Nå utvides Swift familien. I tillegg til Swift 4x4 er Swift 2WD med automatgir og Traction Control samt Suzuki Swift Sport nå i Norge.



Plusspakke:

Verdi 32.800,-
Betalt 3.000,-
SPAR 29.800,-

Swift 5 dørs fra 209.900,-

5 års Norgesgaranti

Swift 4x4

Swift Sport

Swift Automat



SUZUKI

Som skapt for norske forhold!
www.suzuki.no