



FUSJONSKLARE. Viseadministrerende direktør Frank Garneng (fra venstre) i Cegal, administrerende direktør Pål Hovdenak i Blueback og Cegal-sjef Svein Torgersen. Foto: Tomas Alf Larsen

## Spisser selskapet mot olje og gass

**IT**  
It-selskapet Cegal slår seg sammen med det internasjonale selskapet Blueback Reservoir for å spise sine leveranser enda mer mot olje- og gassindustrien.

ASGAUT NÆSS  
STAVANGER

Cegal har hatt en organisk vekst på 150 prosent de siste to årene.

– Frem til nå har veksten kommet utelukkende fra vår virksomhet i Stavanger og Oslo. Gjennom fusjonen med Blueback Reservoir vil vi bli oljeselskapenes beste venn, der vi utvikler nye løsninger og kommer opp med nye produkter basert på behovene i olje- og gassbransjen, sier Svein Torgersen, administrerende direktør i Cegal og konsernsjef i det fremtidige selskapet.

Blueback-sjef Pål Hovdenak sier at de i tillegg til å ha geologer, geofysikere og data management-konsulenter som jobber ute i oljeselskapene, har utviklet programvareprodukter som de har solgt til olje- og gassindustrien globalt.

– Vi er kunde hos Cegal. Det er slik vi ble kjent med hverandre. Vi har ofte møtt hverandre ute hos de samme kundene, sier Hovdenak.

Hovdenak forteller at de i tillegg til hovedkontoret i Stavanger er etablert i Houston, London, Dubai og Calgary og at de satser sterkt på å være tilstede i de store olje-hubene.

– Cegal vil være med på den internasjonale satsingen. De to selskapene vil omsette for rundt 550 millioner kroner tilsammen i 2014, hvorav cirka 400 millioner kroner i Cegal. Vi har en ambisiøs målsetning om å øke totalomsetningen til en milliard kroner i 2016, sier Torgersen.

Torgersen sier at denne veksten vil være basert på en kombinasjon av organisk vekst og oppkjøp i inn- og utland.

– Vi jobber med konkrete oppkjøpskandidater. Det kan komme noen mindre oppkjøp i år, men jeg tror vi går ut i neste år før det blir noen store oppkjøp, sier Torgersen.

Torgersen anslår at omtrent 200 millioner kroner av veksten på en halv milliard kroner de neste to årene vil være basert på oppkjøp.

Private equity-selskapet Norvestor vil fortsatt eie over 50 prosent i det fremtidige selskapet, som i første omgang blir organisert som et felles holdingselskap med to datterselskaper. Det vil bli gjennomført en emisjon der Blueback-eierne får oppgjør i aksjer. Emisjonsbeløpet er ikke offentlig.

asgaut.nass@dn.no

## Ingen snarlig bedring for Farstad Shipping

**SHIPPING**

BJØRN SEGROV  
OSLO

En av de største norske aktørene i markedet for offshore service-skip, Ålesund-baserte Farstad Shipping, har lenge advart mot rederienes store kontraheringssiver. Mandag ettermiddag offentliggjorde selskapet sitt andrekvartalsresultat, som viste at driftsmarginen var lavere enn på samme tid ifjor.

Ifølge Swedbanks analytiker Stig Erik Kyrkjeeide overrasket Farstad med høyere kostnader enn ventet. Han ser ikke bort

fra at dette kan skyldes kostnader i forbindelse med overtakelse av flere skip. Uansett opprettholder han sin kjøpsanbefaling på aksjen og har et kursmål på 190 kroner.

Utviklingen i aktivitetsnivået offshore påvirkes ifølge Farstad nå negativt av den sterke vektleggingen av kostnadsnivå og kostnadsutvikling i oljeindustrien.

– I tillegg preges markedene av for mye tonnasje som følge av overkontrahering. Ordreboken gjør at det ikke kan ventes noen bedring i markedsbalansen med det første, skriver rederiet i halvårsrapporten.

Det vises til at nordsjømarkedet utviklet seg svært negativt i tremånedersperioden april-juni i forhold til forventningene. Våren og forsommeren var spesielt svake for ankerhåndteringsbåtene. Farstad gjentar at en bedring i Nordsjøen forutsetter avgang av tonnasje til andre deler av verden.

Også Brasil har utviklet seg negativt sammenlignet med signalene som kom tidligere i år. Og i Asia og Australia er markedene fortsatt preget av overkapasitet på tonnasje og press på ratenivået.

– En generell bedring i

markedsbalansen forutsetter økt vekst i aktivitetsnivået offshore og at kontraheringsaktiviteten avtar, heter det.

I juli varslet Farstad at rederiet hadde inngått nye kontrakter for tilsammen 1,75 milliarder kroner, hovedsakelig i Australia og Brasil. Samtidig ble det klart at ankerhåndteringsbåten «Far Sirius» og plattformforsyningsbåten «Far Seeker» forsvinner fra spotmarkedet i Nordsjøen.

I subseamarkedet ser det litt lysere ut. Den videre utviklingen der avhenger av det som skjer på tilbudssiden, og at aktuelle prosjekter igangsettes

### Farstad Shipping asa

#### Resultat per 2. kvartal

Millioner kroner	2014	2013	Endring
Driftsinntekter	2060,3	1911,4	7,8 %
Driftsresultat	371,3	378,7	-2 %
Resultat før skatt	128,6	100,6	27,8 %

som planlagt. Farstad har to nye subseabåter under bygging. Medregnet disse har Ålesund-rederiet en flåte på 64 fartøyer.

Mandag ble Farstad-aksjen omsatt for 110 kroner. Høyeste notering hittil i år er 137 kroner.

bjorn.segrov@dn.no