

KONTRAKTSBØRS



BEDRE IDENTIFISERING: Politiet har inngått en biometrikontrakt med Steria for lettere å oppklare identitetsmisbruk og -forfalskninger. FOTO: NTB SCANPIX

Steria fra kropp til havs

PROGRAMVARE: Steria melder om tre store avtaler som strekker seg fra Schengen til Nordpolen.

DAG-RUNE Z. VOLLEN
DAG-RUNE.VOLLEN@FINANSVISEN.NO

Samarbeidsorganet Barents-Watch skal sørge for at norske interesser i hav- og kystområdene nordover er koordinert og ivarettatt. Med ti departementer og 25 statlige selskaper under samarbeidsparaplyen er oppgaven formidabel.

Fra iskanten...

Norske interesser i nord har gjerne vært fragmentert. Skipsfart, olje- og gassutvinning, klima og miljø, forskning, beredskap og redningstjenester favner vidt og BarentsWatch skal legge til rette for å samle, utvikle og dele kunnskap om hav og kyst.

– Vi skal være et knutepunkt som gjør informasjon og tjenester lettere tilgjengelig for myndigheter og beslutningstakere. Mer kunnskap og koordinasjon gjør det mulig med bedre planlegging og utføring av operasjoner til havs, forklarer Geir Schulstad, daglig leder i BarentsWatch.

Den ene kontrakten gjelder å utvikle et felles ressursregister der beredskapsstatene, Forsvaret og de maritime direktoratene kan dele kunnskap og ressurser.

Den andre avtalen innebærer å utvikle operative tjenester og infrastruktur for fellessatsingen.

Til sammen er kontraktene verdt 80 millioner kroner. De har en varighet på fire år.

...til Europas grenser

Sørover forteller Steria at de også har inngått avtale med Politiet om å levere ny biometri-løsning. Oppklaring av forbrytelser og avsløring av identitetsmisbruk er en viktig oppgave. Men også grense- og identitetskontroll av asylsøkere vil være en annen funksjon.

Politisamarbeid innad i Europa gjøres lettere med mer entydig identifikasjon. Systemet skal senere kunne utvides til ansikts-gjenkjenning i 2D og 3D, og med biometriske data i norske pass.

Avtalen varer i seks år og er verdt opptil 30 millioner kroner.

Cegal vant oljepasser

Stavangerbaserte Cegal skal levere IT-tjenester til Petroleumsstilsynet.

Leveransen innebærer fullskala driftsløsninger inkludert brukerstøtte og applikasjonsdrift for rundt 35 applikasjoner.

Avtalen har en varighet på tre år, med to opsjoner på forlengelse, hver på to år. Total verdi på avtalen ved utøvde opsjoner er om lag 25 millioner kroner.

Cegal har i løpet av de siste årene vokst kraftig, og i andre kvartal økte omsetningen med 27 prosent til 95 millioner kroner. Selskapet har om lag 210 ansatte fordelt mellom kontorer i Oslo, Bergen og Stavanger.

Omsetningsmålet for 2014 ligger på 400 millioner kroner, hvilket representerer en økning på over 25 prosent fra 2013.

■ Fullt plattformskifte

■ Tar det m

Forlater IBM

TJENESTER: Hydro forlater IBMs Lotus Notes og tar i bruk Microsoft Exchange og Office 365. Aluminiumsselskapet blir nest største norske kunde av Microsofts Office 365-skytjeneste.

DAG-RUNE Z. VOLLEN
DAG-RUNE.VOLLEN@FINANSVISEN.NO

Hydro inngår en treårig avtale med Microsoft om at deres 12.500 ansatte skal ta i bruk Office 365 som plattform for samordnet kommunikasjon. Verdien er estimert til om lag 50 millioner kroner for perioden, basert på prislister for skytjenesten.

– I starten er det epost og Lync som skal på plass. Senere tar vi i bruk resten av tjenestene etter fortløpende evaluering og for å følge strategien Hydro har valgt, sier Jo De Vlieghe, IT-direktør i Hydro.

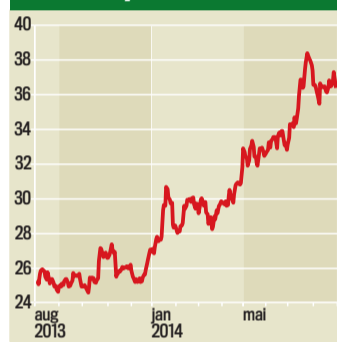
– Operatører som ikke bruker PC i sitt daglige arbeid vil i første omgang få tilgang til epost- og kommunikasjonsløsningen Lync. Omlag halvparten av Hydros 13000 ansatte bruker PC som et arbeidsverktøy i det daglige arbeidet, og disse vil i tillegg ha lokalt installert Office-pakke.

Samhandling med Sharepoint

Utrulling starter i fjerde kvartal og vil vare inn i første kvartal 2015. I starten er det snakk om kommunikasjonsløsningene i Office 365. Senere utvides dette med samhandling og informasjonsdeling med Sharepoint og Yammer.

– Strategien vår er å satse på skytjenester for å kunne vokse, endre, krympe og samarbeide i nye land og markeder uten av kapasitet eller kompleksitet i IT-systemene hindrer oss. Med en etablert, kjent standardplattform blir det enklere for nye partnere

Norsk Hydro



å samarbeide med oss. Medarbeiderne kan arbeide uansett hvor de befinner seg, sier De Vlieghe.

Denne avtalen med Hydro gjør dem til den neste største kunden for Office 365 i Norge. Den største er DNV GL i privat sektor, og Handelshøyskolen BI i offentlig sektor.

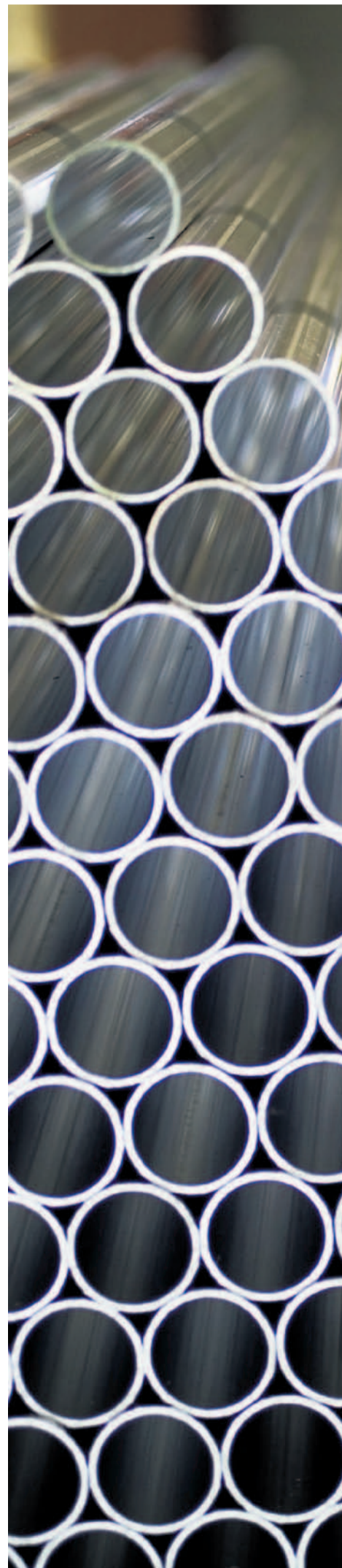
Ikke fritt for Notes

Det gamle systemet fra IBM får fortsatt litt levetid i selskapet.

– Vi beholder tilgangen til Lotus Notes til alle er over på Exchange. Samtidig er det er noen Notes-databaser som er så tilpasset og skreddersydd enkelte prosjekt at kostnaden ved konvertering er for høy. Derfor vil vi nok ha en begrenset tilgang til Notes-databaser i mange år ennå, sier De Vlieghe.

Han understreker også at selv om Microsoft er valgt som plattform her, betyr ikke det at alle applikasjoner og tjenester vil komme derfra.

– Øvrige applikasjoner som skal tas i bruk vil bli analysert og valgt fremover.



UT MED DET GAMLE: Office 365-plattformen

Kontraktbørs uke 36

Leverandør	Kunde	Hva	Varighet	Verdi opptil (mill. NOK)
Steria	BarentsWatch	Felles ressursregister + Utvikling av operative tjenester og infrastruktur	4 år	80
Microsoft	Hydro	Office 365 med Exchange, InTune, FIM	3 år	50 *
Steria	Politiets Fellestjeneste	Biometriløsning for registrering og identifisering	6 år	30
Cegal	Petroleumsstilsynet	IT-drift, brukerstøtte og applikasjonsdrift	3+2+2 år	25
Pearl Consulting	Telenorbutikken	Nytt salgs-, Kasse- og kundebehandlingssystem	1 år	18 *
Imento	Norwegian	PC-er og periferutstyr	2 år	8
Instant Office	Vardegruppen	IT-drift	4 år	5,5
Inmeta	Helsedirektoratet	Pasientklassifiseringssystem for ISF	1 år	5
Dell	Asplan Viak	PC-er/klienter, Windows 8.1	1 år	3,5 *

* Finansavisens estimat